



Xtudeo

YOUR CORPORATE E-LEARNING PLATFORM

CURSOS ONLINE EN HABILIDADES BLANDAS Y DIGITALES



SOFT SKILLS

HABILIDADES BLANDAS INTERPERSONALES

HABILIDADES COMUNICATIVAS

- Lenguaje corporal y comunicación no verbal (3h)
- Comunicación y liderazgo con la metodología DISC (3h)
- Perder el miedo a hablar en público (2h50)
- Presentaciones creativas enfocadas a las ventas (4h50)
- Storytelling: Personaliza tu comunicación (3h20)
- Storytelling como estrategia de comunicación (1h30)
- Cómo dar y recibir feedback (3h)
- Copywriting: La fórmula magistral (3h)
- Comunicación con asertividad y empatía (2h)
- Introducción a la CNV: Los 4 pasos de la comunicación no violenta (2h50)
- CNV: Técnicas para la transformación de conflictos (2h)
- Comunicación efectiva: El arte de escuchar (2h30)

HABILIDADES COMERCIALES

- Generación de leads: Multiplica tus ventas (2h40)
- Gestión de Leads digitales (3h20)
- Prospección para las ventas B2B (4h30)
- Venta consultiva (2h40)
- Estrategias de venta: Incrementa la confianza de tu cliente (3h20)
- Neuroventas: Vende a la mente de tu cliente (2h30)
- Técnicas de ventas: Optimiza tus resultados comerciales (2h30)
- Objeciones de ventas: Gestiona la resistencia del cliente (2h30)
- Presentaciones creativas enfocadas a las ventas (4h50)
- Inteligencia emocional aplicada a las ventas (3h30)
- Venta emocional: Conquista a tus clientes (3h50)
- Cierre de ventas: Mejora tus procesos comerciales (3h50)
- Estrategias para negociar y cerrar acuerdos (2h)

NEGOCIACIÓN Y RESOLUCIÓN DE CONFLICTO

- Resolución de los conflictos en empresa (1h20)
- Comunicación con asertividad y empatía (2h)
- Introducción a la CNV: Los 4 pasos de la comunicación no violenta (2h50)
- CNV: Técnicas para la transformación de conflictos (2h)
- Estrategias para negociar y cerrar acuerdos (2h)
- Técnicas de negociación (1h30)

INTELIGENCIA EMOCIONAL INTERPERSONAL

- Gestión de equipos multiculturales (3h20)
- Comunicación efectiva: El arte de escuchar (2h30)

TRABAJO EN EQUIPO

- Reuniones eficaces con Visual Thinking (4h)
- Reuniones eficaces (3h30)

ORIENTACIÓN AL CLIENTE

- Customer Experience (2h)
- Atención al cliente (3h10)

SOFT SKILLS

HABILIDADES BLANDAS INTRAPERSONALES

PENSAMIENTO CREATIVO

- Reuniones eficaces con Visual Thinking (4h)
- Creatividad e innovación: Potencia las ideas transformadoras (3h10)
- Design Thinking: Desarrolla productos y servicios innovadores (2h50)
- Visual Thinking: Comunicación eficaz con metáforas visuales (1h20)

FELICIDAD

- Cómo mejorar el bienestar emocional en el trabajo (2h)
- Gestión del estrés laboral (2h)
- Introducción al mindfulness (2h)
- Mindfulness: Profundiza en la autoconciencia (2h)

INTELIGENCIA EMOCIONAL INTRAPERSONAL

- Neuroliderazgo: Conoce a tu cerebro para ser un gran líder (2h10)
- Cómo conocerse para ser un mejor líder (3h30)
- Autoliderazgo para adaptarse al cambio (3h)
- Lifelong Learning: Integra el aprendizaje continuo para el éxito profesional (4h30)
- Introducción al mindfulness (2h)
- Mindfulness: Profundiza en la autoconciencia (2h)
- Desarrollo y crecimiento personal y profesional (6h)

RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS Y TOMA DE DECISIONES

- Productividad y toma de decisiones (2h50)

GESTIÓN DEL TIEMPO

- Mejora tu gestión del tiempo en el trabajo (2h)
- Productividad y toma de decisiones (2h50)
- Teletrabajo: Armoniza el trabajo desde casa (4h10)

LIDERAZGO

HABILIDADES BLANDAS DE LIDERAZGO

DESARROLLO DE COLABORADORES

- Herramientas de coaching para el liderazgo (2h30)
- Herramientas para el líder del futuro (2h30)
- Cómo dar y recibir feedback (3h)
- Autoliderazgo para adaptarse al cambio (3h)
- Desarrollo y crecimiento personal y profesional (6h)

LIDERAZGO Y COMUNICACIÓN

- Comunicación corporativa (3h)
- Motivación laboral (3h30)
- Introducción a la CNV: Los 4 pasos de la comunicación no violenta (2h50)
- CNV: Técnicas para la transformación de conflictos (2h)
- Comunicación con asertividad y empatía (2h)

GESTIÓN DE EQUIPOS

- Liderazgo y gestión de equipos (3h10)
- Gestión de equipos multiculturales (3h20)
- Resolución de los conflictos en empresa (1h20)
- Motivación laboral (3h30)
- Inteligencia emocional: Crea equipos de alto rendimiento (5h30)
- Coaching y rendimiento laboral: Potencia la motivación de tu equipo (2h)
- Reuniones eficaces (3h30)
- Team Building: Mejora tus dinámicas empresariales (2h)
- Cómo conocerse para ser un mejor líder (3h30)
- Cómo implementar el teletrabajo en tu empresa (4h)
- Gestión de equipos con Kanban y Trello (3h10)

ESTRATEGIA EMPRESARIAL

- Cultura empresarial para organizaciones innovadoras (3h50)
- Comunicación corporativa (3h)
- Cómo crear y definir la estrategia de tu empresa (3h40)

TEORÍA DEL LIDERAZGO

- Neuroliderazgo: Conoce a tu cerebro para ser un gran líder (2h10)
- Liderazgo emergente con Teoría U: Fomenta la innovación en las empresas (2h)

LIDERAR EL CAMBIO

- Herramientas para el líder del futuro (2h30)
- Cómo implementar el teletrabajo en tu empresa (4h)

LIDERAZGO Y DIVERSIDAD

- Liderar en la diversidad con éxito (3h)
- Gestión de equipos intergeneracionales (2h50)

MARKETING DIGITAL

VISIÓN ESTRATÉGICA PARA LA ECONOMÍA DIGITAL

MARKETING DIGITAL

- **Inbranding:** Impulsa tu marca desde dentro hacia fuera (4h)
- **Branding en la era digital** (4h30)
- **Customer Experience** (2h)
- **Email Marketing:** Estrategia y diseño de alto impacto (3h20)
- **Iniciación al marketing digital** (2h)
- **Cómo iniciar tu presencia en Internet y vender online** (4h)

SOCIAL MEDIA MARKETING

- **Cómo crear un plan de Social Media Marketing** (2h20)
- **Social Selling en LinkedIn** para mejorar tu marca y ventas (3h50)
- **Instagram y Facebook Ads:** Crea publicidad de forma efectiva (2h10)
- **Instagram: Potencia tu marca y perfil profesional** (2h10)
- **Instagram: Cómo crear tu contenido y calendario editorial** (1h50)

DIGITAL SELLING

- **Generación de leads: Multiplica tus ventas** (2h40)
- **Gestión de Leads digitales** (3h20)
- **Social Selling en LinkedIn** para mejorar tu marca y ventas (3h50)
- **Prospección para las ventas B2B** (4h30)

INBOUND MARKETING

- **Generación de leads: Multiplica tus ventas** (2h40)
- **Gestión de Leads digitales** (3h20)
- **SEO aplicado al marketing de contenidos** (2h40)
- **Inbound marketing: Atrae y fideliza a tus clientes** (3h40)
- **Introducción a las estrategias de marketing de contenidos** (3h)

ECOMMERCE

- **Introducción al eCommerce** (2h)
- **Cómo crear una tienda online: Lanza tu eCommerce** (3h30)
- **Marketplaces: Estrategia y venta multicanal** (1h)
- **Análisis eCommerce: Potencia tu negocio online** (2h)

SEO

- **Iniciación al SEO y posicionamiento web** (2h50)
- **SEO: Descubre cómo funciona Google** (1h30)
- **SEO aplicado al marketing de contenidos** (2h40)

DATA Y ANALÍTICA

- **Google Analytics: Configura eventos, objetivos e informes** (2h20)

COMPETENCIAS DIGITALES

ALFABETIZACIÓN DIGITAL Y HERRAMIENTAS

HERRAMIENTAS DIGITALES

- Canva (3h50)
- Excel: Nivel básico (2h30)
- Excel: Nivel intermedio (2h30)
- Excel: Nivel avanzado (2h30)
- Gestión de equipos con Kanban y Trello (3h10)
- Google Analytics: Configura eventos, objetivos e informes (2h20)
- Herramientas para la digitalización y transformación de tu empresa (4h)

DIGITALIZACIÓN

- Digitalización y transformación digital (10h)
- Cloud Computing: Servicios en la nube para tu negocio (3h20)
- Ciberseguridad: Protege a tu empresa de los ataques (3h10)
- Digitalización de las telecomunicaciones en empresa (4h20)
- Digitalización: Automatiza los procesos de tu empresa (3h20)
- Herramientas para la digitalización y transformación de tu empresa (4h)

TECNOLOGÍAS DIGITALES

- Blockchain y Criptomonedas (2h30)

METODOLOGÍAS

- Gestión de equipos con Kanban y Trello (3h10)

MARKETING TRADICIONAL

BASE ESTRATÉGICA PARA SOLUCIONES EMPRESARIALES

MARKETING TRADICIONAL

- Comunicación corporativa (3h)
- Customer Experience (2h)
- Podcasting: Una nueva forma de potenciar tu marca (2h40)
- Venta emocional: Conquista a tus clientes (3h50)
- Visual Merchandising: Gestiona tu espacio comercial (3h)
- Generación de leads: Multiplica tus ventas (2h40)
- Gestión de Leads digitales (3h20)
- Storytelling: Personaliza tu comunicación (3h20)
- Storytelling como estrategia de comunicación (1h30)
- Estrategias de comunicación: Marketing 360° (2h)

MARCA PERSONAL

- Podcasting: Una nueva forma de potenciar tu marca (2h40)
- Social Selling en LinkedIn para mejorar tu marca y ventas (3h50)
- Cómo definir tu identidad de marca (2h)
- Instagram: Potencia tu marca y perfil profesional (2h10)
- Instagram: Cómo crear tu contenido y calendario editorial (1h50)
- Naming: Cómo elegir el nombre de tu negocio o marca (2h30)
- La importancia del color en tu imagen de marca (4h30)
- Marca personal: Estrategias para diferenciarse en redes sociales (3h)

EMPRESA CONSCIENTE

VALOR COMPARTIDO Y VISIÓN DEL TRIPLE IMPACTO

BIENESTAR CORPORATIVO

- Cómo mejorar el bienestar emocional en el trabajo (2h)
- Gestión del estrés laboral (2h)
- Desconexión digital en el trabajo (2h30)
- Introducción al mindfulness (2h)
- Mindfulness: Profundiza en la autoconciencia (2h)

DIVERSIDAD E IGUALDAD

- Liderar en la diversidad con éxito (3h)
- Gestión de equipos multiculturales (3h20)
- Gestión de equipos intergeneracionales (2h50)

MODELO DEL TRIPLE IMPACTO

- Introducción a las empresas y certificación B Corp (4h20)

EMPRESAS CON PROPÓSITO

- Introducción a las empresas y certificación B Corp (4h20)
- Modelos de Negocio de impacto B Corp (2h40)

GESTIÓN EMPRESARIAL

GESTIÓN DE PERSONAS, LEGALIDAD Y ECONOMÍA

RECURSOS HUMANOS

- Social Recruiting (3h)
- Planificación y gestión de los Recursos Humanos de la empresa (4h20)
- Cómo implementar el teletrabajo en tu empresa (4h)
- Team Building: Mejora tus dinámicas empresariales (2h)
- Estructura de nóminas y cotizaciones a la Seguridad Social (1h30)

CUMPLIMIENTO NORMATIVO

- Prevención de riesgos laborales (2h)
- Protección de Datos: LOPD y RGPD (3h)

FINANZAS

- Finanzas personales: Optimiza y gestiona tu dinero (1h20)

DISEÑAMOS RUTAS DE APRENDIZAJE

Formaciones de 10-20H, personalizadas para tu empresa y bonificables con FUNDAE

TEAM WORK MAKES THE DREAM WORK

Gestiona con éxito tu equipo para lograr todos los objetivos

- Liderazgo y gestión de equipos (3h10)
- Gestión de equipos multiculturales (3h20)
- Resolución de los conflictos en empresa (1h20)
- Motivación laboral (3h30)
- Inteligencia emocional: Crea equipos de alto rendimiento (5h30)
- Coaching y rendimiento laboral: Potencia la motivación de tu equipo (2h)

VENDE CON ÉXITO Y ALCANZA TUS METAS

Adopta una mentalidad customer-first para aumentar los resultados comerciales de tu empresa

- Neuroventas: Vende a la mente de tu cliente (2h30)
- Estrategias de venta: Incrementa la confianza de tu cliente (3h20)
- Técnicas de ventas: Optimiza tus resultados comerciales (2h30)
- Objeciones de ventas: Gestiona la resistencia del cliente (2h30)
- Cierre de ventas: Mejora tus procesos comerciales (3h50)
- Customer Experience (2h)
- Presentaciones creativas enfocadas a las ventas (4h50)
- Inteligencia emocional aplicada a las ventas (3h30)

LIDERA EQUIPOS DE ÉXITO

Desarrollate como un líder efectivo y conduce equipos de alto rendimiento y exitosos

- Neuroliderazgo: Conoce a tu cerebro para ser un gran líder (2h10)
- Herramientas de coaching para el liderazgo (2h30)
- Herramientas para el líder del futuro (2h30)
- Cómo dar y recibir feedback (3h)
- Autoliderazgo para adaptarse al cambio (3h)
- Cultura empresarial para organizaciones innovadoras (3h50)

MENS SANA IN CORPORE SANO

Salud y bienestar para todos los trabajadores

- Mindfulness: Profundiza en la autoconciencia (2h)
- Gestión del estrés laboral (2h)
- Cómo mejorar el bienestar emocional en el trabajo (2h)
- Desconexión digital en el trabajo (2h30)
- Desarrollo y crecimiento personal y profesional (6h)
- Lifelong Learning: Integra el aprendizaje continuo para el éxito profesional (4h30)

LO QUE NO SE COMUNICA NO EXISTE

Mejora las habilidades comunicativas de tu equipo y ten un impacto positivo en tu negocio

- Comunicación con asertividad y empatía (2h)
- Cómo dar y recibir feedback (3h)
- Perder el miedo a hablar en público (2h50)
- Storytelling: Personaliza tu comunicación (3h20)
- Presentaciones creativas enfocadas a las ventas (4h50)
- Lenguaje corporal y Comunicación no verbal (3h)
- Comunicación corporativa (3h)

TRANSFORMA EL TIEMPO EN TU ALIADO

Maximiza el tiempo de tu equipo para lograr grandes resultados

- Mejora tu gestión del tiempo en el trabajo (2h)
- Productividad y toma de decisiones (2h50)
- Reuniones eficaces (3h30)
- Reuniones eficaces con Visual Thinking (4h)
- Teletrabajo: Armoniza el trabajo desde casa (4h10)
- Cómo implementar el teletrabajo en tu empresa (4h)



CURSOS ONLINE

Xtudeo



NUNCA DEJES DE APRENDER

